

**BOIS
LOCO**

OPTIMISONS ENSEMBLE VOS BOIS

The logo is centered on a white rectangular background. It features a wooden plank texture. At the top, there are four black silhouettes: a pine branch, an oak leaf, a maple leaf, and a broad leaf. Below the silhouettes, the words "BOIS" and "LOCO" are written in a bold, black, sans-serif font. At the bottom of the white background, the text "OPTIMISONS ENSEMBLE VOS BOIS" is written in a smaller, black, sans-serif font.



COMMERCIALISER DU BOIS DE NOS RÉGIONS, UN ENJEU MAJEUR

L'histoire de BOISLOCO commence par le constat d'un paradoxe : les besoins en bois de la filière – charpentiers, menuisiers, constructeurs et acteurs de l'emballage – sont mal couverts par la ressource locale. Ces professionnels font alors appel à des bois étrangers alors que le potentiel de bois sur pied dans notre région est toujours en hausse.

De leur côté les propriétaires forestiers cherchent une plus grande maîtrise de leur production et surtout à être accompagnés dans leurs démarches de commercialisation. Ils sont peu habitués à cet exercice, ne vendant pas des bois chaque année. Ils ont besoin de conseil, de confiance et souhaitent vendre au meilleur prix.

Commercialiser du bois de nos régions devient un enjeu majeur. Il est urgent de transformer les propriétaires en sylviculteurs responsables et engagés pour alimenter une filière régionale. La réussite de cette filière est la meilleure garantie de succès pour les producteurs, les scieries, les transformateurs et les clients, utilisateurs de bois de nos régions.



BOISLOCO
PERMET
AUX PROPRIÉTAIRES
FORESTIERS
D'ALIMENTER UNE
FILIÈRE RÉGIONALE
EN GARANTISSANT
TRANSPARENCE
ET MEILLEURS
REVENUS
SYLVICOLES.



LE RÉSEAU DE BOISLOCO C'EST

30 PROFESSIONNELS
SOUS-TRAITANTS
(abatteurs, débardeurs, transporteurs)

dans un rayon de

100 KM
À LA RONDE.

Tous à l'écoute et au service
DU SYLVICULTEUR,
coordonnés par BOISLOCO.

L'OFFRE DE SERVICE BOISLOCO
aux sylviculteurs : une offre simple et
uniquement fondée sur la mobilisation
et le commerce des bois.

1. LE MANDAT PACK : gestion globale et mandat de commercialisation et de facturation de bois. BOISLOCO gère les opérations d'abattage, de débardage, d'expédition et d'approvisionnement des bois. Le sylviculteur mandate BOISLOCO pour l'ensemble de ces opérations de valorisation de sa production forestière. Toutes les prestations sont réalisées au nom et pour le compte du sylviculteur. BOISLOCO règle les achats de prestations, encaisse le montant des ventes, le tout est enregistré dans une comptabilité individualisée et en libre accès au sylviculteur. En option BOISLOCO propose une garantie pour tous paiements.

2. LE MANDAT PRO : gestion du transport et mandat de commercialisation de bois. Le sylviculteur mandate BOISLOCO uniquement pour la gestion des expéditions et des opérations de vente de sa production forestière. Ce service s'appuie sur les capacités du sylviculteur à gérer ses mises en chantier, à payer ses intervenants et à établir les factures de vente.

BOISLOCO, UNE ENTREPRISE DE SERVICES DÉDIÉE AUX SYLVICULTEURS

La question est simple et pourtant jusqu'à aujourd'hui elle n'a jamais reçu de réponse :

COMMENT PERMETTRE AUX PRODUCTEURS DE VENDRE EN DIRECT AUX TRANSFORMATEURS ?

BOISLOCO apporte cette réponse ! En proposant ses services qui se concentrent sur la capacité à organiser, mobiliser et vendre le bois en proposant aux sylviculteurs d'être en lien direct avec le marché. La différence apportée par BOISLOCO c'est de pouvoir moduler l'accompagnement. Le point de départ de la collaboration est la définition des besoins du sylviculteur. À partir de là, BOISLOCO propose un partage des tâches avec le sylviculteur pour chercher à minimiser les charges, maximiser les recettes et optimiser ainsi son résultat. La plateforme BOISLOCOPARK est un moyen supplémentaire pour répondre aux besoins logistiques liés aux petits lots et aux qualités exceptionnelles (souvent mal valorisés faute de quantités suffisantes pour intéresser des acheteurs).

BOISLOCO, PROPOSE UN APPROVISIONNEMENT ADAPTÉ AUX INDUSTRIELS ET TRANSFORMATEURS

Le regroupement et le tri opérés par BOISLOCO permet de disposer de volumes plus importants et de sécuriser l'approvisionnement avec une qualité connue dès l'acte d'achat, des quantités et des prix transparents. Le professionnel dispose avec BOISLOCO de produits forestiers répondant aux besoins des outils industriels et aux attentes de ses marchés. La solution BOISLOCO réduit considérablement les coûts de prospection et de portage financier du stock amont tout comme les coûts logistiques qui sont optimisés.

BOISLOCO, OPTIMISE LA VENTE DE BOIS POUR LES SYLVICULTEURS

BOISLOCO TRAVAILLE PLEINEMENT POUR SES CLIENTS SYLVICULTEURS. L'OBJECTIF EST DE TROUVER SYSTÉMATIQUEMENT LA MEILLEURE VALORISATION POSSIBLE POUR LEURS BOIS.

Pour cela BOISLOCO est attentive à deux leviers :

- La bonne organisation du chantier pour minimiser les coûts
- La bonne adéquation avec les marchés pour maximiser les bénéfices

Le sylviculteur est en confiance et il intègre un mode de commercialisation totalement transparent. Il sécurise ses débouchés, bénéficie de coûts intermédiaires réduits. C'est aussi une incitation à investir en forêt, renouveler ses peuplements et produire pour dégager de meilleurs revenus sylvicoles.



*Antoine
de PONTON d'AMECOURT*



*Arnaud
HEIM de BALSAC*



*Alban
KLEIN*



*Michel
LELIEVRE*



*Emmanuel
de la BOUILLERIE*



*Guy
de DURFORT*



*Emmanuel
DURAND-GASSELIN*



*Serge
de POIX*

BOISLOCO appartient à des sylviculteurs, tous actionnaires de la société créée en 2009 et qui a le statut de SAS (Société par Actions Simplifiées). L'entreprise est placée sous la gouvernance de son président, Michel Lelièvre, assisté par un Conseil d'Administration composé d'actionnaires qui pour la plupart sont des chefs d'entreprise. Ils ont ainsi repris un modèle expérimenté de gouvernance pour l'adapter à la commercialisation des bois. Le Président délègue le pilotage opérationnel à un Directeur Général. Si le capital reste ouvert à des investisseurs, BOISLOCO est avant tout une entreprise qui devra dégager des résultats pour investir. Ce statut et ce mode de gouvernance sont les garants de la souplesse, de l'agilité et de la réactivité de BOISLOCO. Son unique mission, la commercialisation, en fait une entreprise ultra spécialisée et donc très compétitive. Sa taille maîtrisée évite les coûts de structure inutiles. BOISLOCO est taillée pour l'avenir !

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ

POUR UNE COMMERCIALISATION TRANSPARENTE ET PERFORMANTE

Pour nous la transparence, qu'est-ce que cela signifie ?

Cela veut dire qu'à chaque étape de la commercialisation, le sylviculteur est informé, impliqué, et décisionnaire.

1 EXPERTISE
DES MARCHÉS



2 FAISABILITÉ DES
EXPLOITATIONS & CONSEILS



3 PLANNIFICATION
DES OPÉRATIONS



4 RÉCOLTE
DES ARBRES



5 TRI
DES BOIS



6 STOCKAGE
DES BOIS



7 TRAÇABILITÉ
DES BOIS



8 TRANSPORT
DU BOIS



9 VENTE
DU BOIS



LE MOT DU PRÉSIDENT

BOISLOCO

LA PROXIMITÉ UN ATOUT INDISPENSABLE...
LIÉ À NOTRE NOM



J'ai fondé avec un groupe de propriétaires forestiers la SAS à capital variable BOISLOCO il y a maintenant 14 ans.

Depuis, les associés sont au nombre de 33 et nous ouvrons pleinement nos prestations à des propriétaires forestiers non associés.

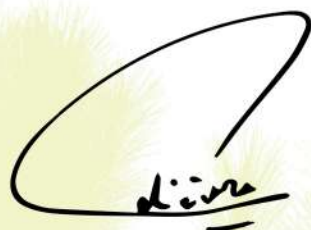
Comme son intitulé le signifie, BOISLOCO œuvre localement dans un esprit filière en associant les propriétaires forestiers, les entrepreneurs de travaux forestiers, les transporteurs de bois et les transformateurs utilisateurs de nos bois locaux.

Cette approche est fondamentale pour une bonne connaissance de nos forêts, de nos essences de bois et du territoire. Elle favorise également un échange fructueux et la création de liens directs avec nos associés et nos clients, des propriétaires forestiers satisfaits et contribuant à notre renommée.

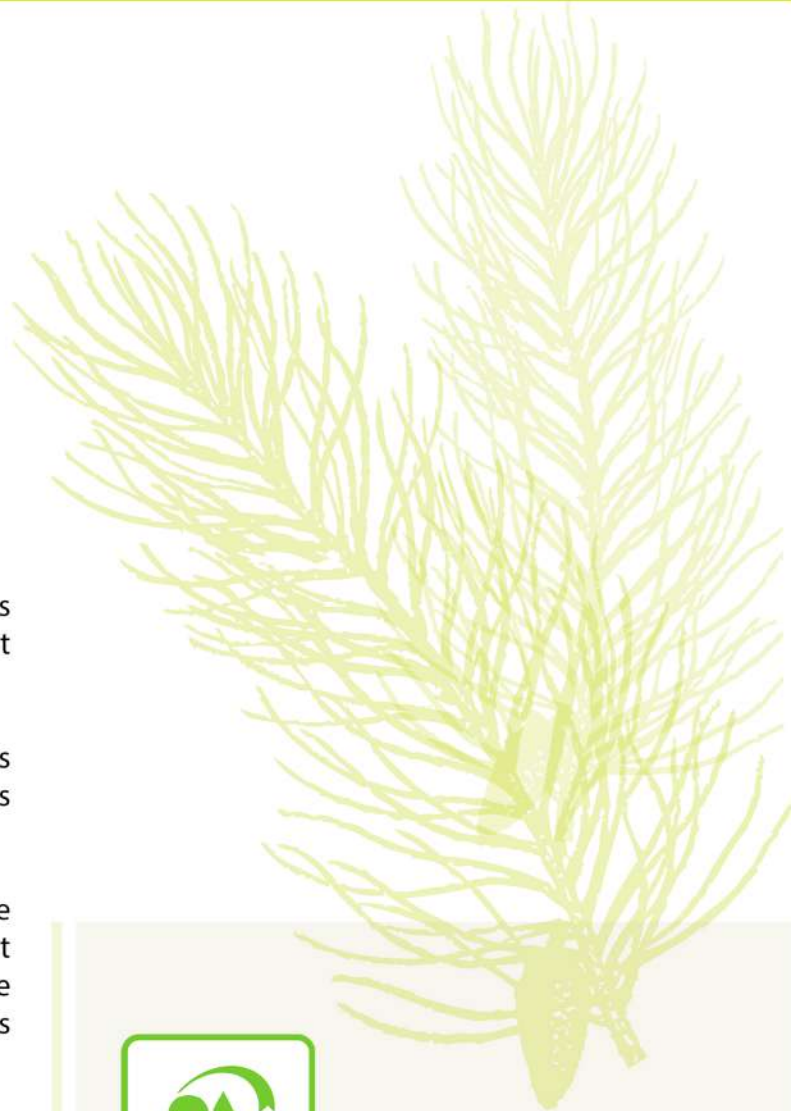
Nos forêts se distinguent par leur diversité (résineux, feuillus). Leur surface nous permet de répondre, efficacement, aux exigences du marché. BOISLOCO valorise au mieux cette ressource précieuse dans l'intérêt de nos propriétaires forestiers.

Tel est notre motivation initiale.

Telle est notre ambition !



diava



BOISLOCO EST
CERTIFIÉE PEFC



BOISLOCO
LOIRÉCOPARK 1
72500 VAAS
02 43 44 67 05
www.boisloco.fr
contact@boisloco.fr 

